

“WijkAdvies is erin geslaagd ons bestuur uit te breiden met maar liefst 5 nieuwe leden”, aldus het bestuur van een VvE

“De samenwerking met WijkAdvies verloopt soepel en levert nieuwe energie op bij kopers in het complex”, aldus een woningcorporatie

“Zonder de ondersteuning van WijkAdvies weet ik niet of het ons gelukt was meer dan 2 leden op de ALV te krijgen”, aldus een koper

“Nu we ondersteuning krijgen van WijkAdvies hebben we veel meer grip op de uitgaven en zien we pas wat we al die jaren hebben laten liggen”, aldus leden van een VvE

Daar zijn we trots op, dus genoeg redenen om ons aan je voor te stellen!

- Heb je een doorslaggevende stem over nieuwe leveranciers?
- Ben je echt al ‘baas’ over uw VvE?
- Beslis je over (nieuwe) contracten?
- Heb je grip op de financiën?
- Heb jij de beslissende stem in toekomstige investeringen?
- Ben je op de hoogte van nieuwe mogelijkheden voor warmte en energie?

Dan is onderstaande niet voor jou bedoeld en wensen wij je veel succes met de voortzetting van jullie mooie werk.

WijkAdvies zoekt namelijk VvE's die echt het verschil willen maken voor het complex. Wij kijken graag met je naar de toekomst, de waarde van uw bezit en verkoopbaarheid van uw woning(en). Zonder het heft over te nemen. Jij bent en blijft eindverantwoordelijk voor de beslissingen en nieuwe contracten. Wij werken desgewenst ook samen met uw huidige vastgoedregisseur en/of vastgoedbeheerder.

Gemeenten en corporaties zijn al bezig met een aardgas-loos beleid, terwijl verschillende projectontwikkelaars ‘van het gas af’ willen. Voor nieuwbouw is dat goed in te plannen. Maar je VvE heeft een bestaand gebouw. Voor je beheerder is het wellicht makkelijker om op bestaande techniek voort te borduren. Als je daar tevreden over bent, prima.

Echter....Het kan anders, daar maken wij ons graag sterk voor. Voor jou en jouw complex. Voor de waarde van je bezit, de verkoopbaarheid van je woning(en) en de toekomst van je bezit.

WijkAdvies is bewezen succesvol om in dit soort processen bewoners te informeren, te begeleiden, actief te laten participeren, richting te geven en de keuzes begrijpelijk te maken.

Als jij voor de koffie zorgt, zorgen wij voor kennis en kunde om jouw VvE het verschil te laten maken in je complex(en). Het eerste oriënterende gesprek is voor onze rekening.